

# 리더십 교육 제안서

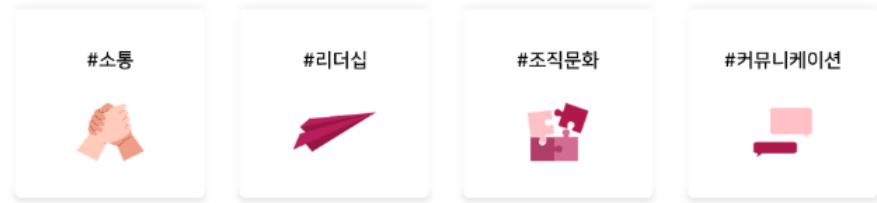


리더와의 원활한 소통을 바탕으로 신뢰를 쌓아 유대감을 형성하고 조직의 분위기를 고양시키는 리더십 교육

## 특징

- 리더로서 바람직한 영향력을 발휘하는 방법을 습득
- 상사, 동료, 후배와의 효과적인 의사소통 기술을 학습 및 체득
- 우리 조직에 맞는 건강한 소통문화를 구축할 수 있는 방안을 모색

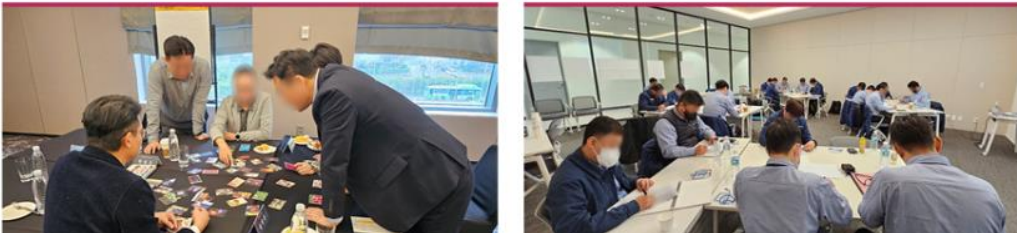
## Keyword



## 기대효과

- 소통 역량을 향상시키는 스킬을 활용하여 현장에서 활용할 수 있다.
- 건강한 관계를 맺도록 도와주는 대화스킬 체득화 할 수 있다.
- 바람직한 소통을 위한 개선점을 익힐 수 있다.

## 교육 현장



콘텐츠금액 기본 인원 20명 132만원(추가 1인당 6,600원)

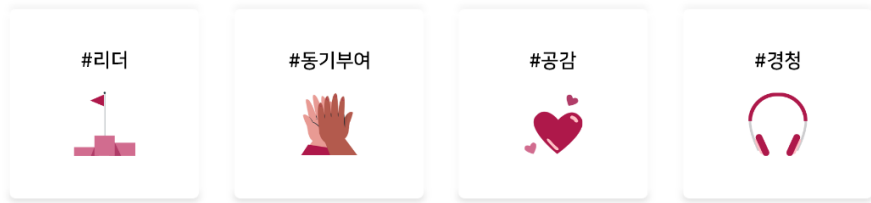
교육내용및순서	
5m	<b>오리엔테이션</b> - 소통리더십 강사 및 강의 소개
60m	<b>왜 소통이 아닌 불통이 되는가?</b> - 소통 리더십의 개념과 중요성 이해 - 소통이 잘 되는 이유, 소통이 안되는 이유 - 신뢰감 주는 영향력을 발휘하기 위해 필요한 세가지 요소
55m	<b>나의 소통 스타일 진단</b> - 타인에게 비춰지는 나의 소통리더십 스타일은 어떠한가? - 나의 소통스타일의 장점, 단점을 통한 객관적 자기인식
60m	<b>효과적인 소통을 위한 소통스킬</b> - 구성원을 동기부여 시키는 3가지 요소 - 구성원을 성장시키는 피드백의 3S 원칙 - 효과적인 업무지식의 4가지 요소
55m	<b>나만의 소통모델 만들기</b> - 소통리더십 적용 및 Action plan
5m	<b>마무리 시간</b> - 공유 및 피드백

조직구성원으로 자신의 가치를 파악하고 목표를 향한 동기부여를 할 수 있는 과정

### 특징

- 현업에서 활용할 수 있도록 다양한 사례 분석
- 코치로서의 역량을 함양하는 실전적 과정
- 현업 실천 과제를 도출하고 다양한 코칭 스킬을 습득하여 체득화

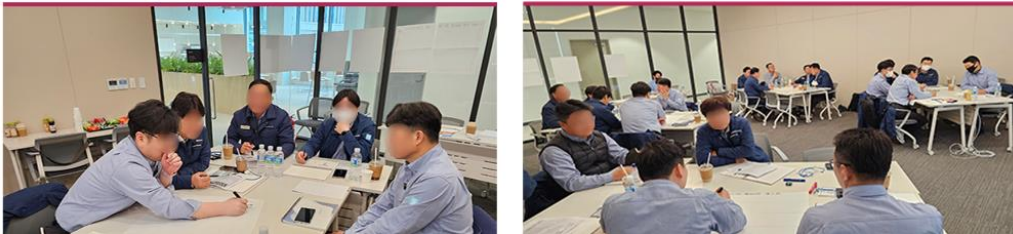
### Keyword



### 기대효과

- 바람직한 리더 모델을 정립할 수 있다.
- 조직의 성과 창출을 주도할 수 있도록 역량을 배양시킬 수 있다.
- 구성원의 내적 동기를 자극하는 코칭 스킬을 함양시킬 수 있다.

### 교육 현장



콘텐츠금액 기본 인원 20명 132만원(추가 1인당 6,600원)





교육내용및순서	
5m	<b>오리엔테이션</b> -코칭 리더십 강사 및 강의 소개
50m	<b>코칭의 개념이해</b> - 코칭 리더십은 왜 필요한가요? - 하이퍼포머를 육성하는 코치형 리더 - 시대 및 환경 변화와 코칭의 중요성 - 코칭의 목표와 효과
60m	<b>코칭 리더십과 핵심역량</b> - 성과 창출에 필요한 리더십 철학 인식 - 셀프진단 - 성과를 이끌어내는 코칭의 핵심 역량 - 코칭이 실패하는 이유
60m	<b>코칭 스킬</b> [코칭의 TOOL] - <b>경청</b> : 내용 듣기 ▶ 기분 듣기 ▶ 의도 듣기 - <b>인정</b> : 속성 ▶ 원인 ▶ 감정 - <b>질문</b> : 과거 질문, 현재 질문, 미래 질문 - <b>피드백</b> : 느낌 ▶ 행동 ▶ 영향 ▶ 요청
60m	<b>면담스킬</b> - 면담 대화의 구조 이해 및 실습 - Opening , Agenda Setting , Developing , Closing
5m	<b>마무리 시간</b> -공유 및 피드백

목표와 대인관계 모두 성취하는 방법

### 특징

- 파워/영향력 진단을 통해서 자신의 현재 상황과 수준을 객관적으로 알 수 있는 시간
- 파워/영향력의 다양한 스타일을 익히면서 현업에서 적용할 점들을 도출.
- 현업의 상황을 바탕으로 실습을 통해서 영향력 스킬을 체득하는 실천적 과정

### Keyword

#대인관계 	#리더십 	#성과 	#세일즈 
--	---	--	---

### 기대효과

- 자신의 파워와 영향력의 수준을 제대로 이해할 수 있습니다.
- 중간리더로서 상사와 후배에게 다양한 영향력 스타일 발휘로 성과와 관계를 높일 수 있습니다.
- 영업사원으로서 영향력 스킬을 통해 고객을 내 편으로 만들고, 지속적인 관계를 유지합니다

### 교육 현장



콘텐츠금액 기본 인원 10명 110만원(추가 1인당 7,700원)

교육내용및순서	
10m	<b>오프닝</b> - 감사 소개 - 오늘의 과정 소개
30m	<b>긍정적 영향력의 발휘</b> - 리더의 역할과 리더십 이탈 제거 방안 - 리더의 신뢰 회복을 위한 성찰과 영향력
30m	<b>영향력의 의미</b> - 올바른 영향력 발휘의 전제조건 - 파워와 영향력의 의미 - 영향력의 근원파악(파워와 영향력 발휘 유형)
50m	<b>자신만의 파워 찾기</b> - [진단] 나의 파워 원천은? - 파워의 유형과 조직에서의 나의 파워 - 파워와 영향력 간의 관계 이해
50m	<b>영향력 발휘 유형과 진단</b> - 영향력 발휘 유형 - 리더로서(영업사원으로서) 어떤 영향력 전략을 사용하고 있습니까? - 효과적인 영향력 발휘 유형은?
10m	<b>마무리</b> - 질의 및 응답 - 마무리 정리 및 인사